



全管協『管理職候補生社員セミナー(実践!感動営業研究塾)』のご案内

拝啓 時下ますますご健勝のほどお喜び申し上げます。

平素は格別のご高配を賜り、また支部活動に於きましてもご支援ご協力を頂きまして厚く御礼申し上げます。昨年にネットヨタ南国の大原光泰氏に管理職セミナーを開催させて頂きました。受講された会員様から再度セミナー開催のリクエストを沢山頂きましたので、今回は、管理職候補生の方を対象に4回コースで下記の如く、開催いたします。ご多忙の折りではありますが、出席を賜ります様お願い申し上げます。

尚、研修会は先着50名限定ですので、1社4名様までの参加でお願いします。

★研修内容、日時★

開催日 1回目 平成24年 5月22日(火) 13:00~18:30 (懇親会有り)
2回目 平成24年 6月12日(火) 13:00~17:00
3回目 平成24年 7月17日(火)
4回目 平成24年 8月21日(火)
5回目 平成24年 10月23(火) 24日(水) 開催場所: ネットヨタ南国(高知泊)
開催場所 新大阪ワシントンホテルプラザ(1回目~4回目)

1回目 テーマ「あんたから買うたる」

日本型経営「三方よし」とドラッグー経営論から「あなたなら、あなたにしか」と求められる顧客満足経営の原則を確認します。

2回目 テーマ「お客様がお客様を連れてくる」

「エブリディ・ロープライス」が求められる時代の中で我々は何を試すべきか?顧客満足経営の成功モデルから、自社の追求すべき「強み」「独自性」を考えます。

3回目 テーマ「やる気に火を付けろ」

お客様や自分、仲間がやる気になるうえでの必須条件=「感動」が生み出されるために、何をすればよいのかを考えます。

4回目 テーマ「ヒトは人間へと進化する」

感動経営で何より求められるのがスタッフの「心の成長」。その成長を支えるチームワークとリーダーシップについて考えます。

5回目ベンチマーク テーマ「具体的実践から学ぶ」

研修は高知県まで足を運び、ネットヨタで南国のショールームや工場等の現場に触れ、営業スタッフたちとともに対話し、これまでのご自身の実践を振り返りながら、今後の方針やビジョンを策定していきます。

なお、5回目は高知での研修です。1泊2日の行程で、交通費宿泊費(6万円)が別途必要ですが、1名様3万円の負担で参加できるよう支部で半額を負担します。募集は、後日行いますので宜しくお願いいたします。

