

現場社員に大変お勧めな勉強会です。繁忙期前のネット集客力向上にお役立てください。

1社2名まで！
先着60名で
募集終了



平成24年度
第3回
全国賃貸管理ビジネス協会
南関東ブロック
賃貸管理ビジネスセミナー

第一部

テーマ：自社で取り組んでいる周辺ビジネスの導入事例報告
(南関東ブロック 新事業新商品開発委員会)

賃貸管理業界で売上向上に繋がる新ビジネス、新商品を研究開発し、自社で実践し会員企業にフィードバックする新事業新商品開発委員会(新新委員会)メンバーから、実際に導入して成功した商品の成果と、現場へのオペレーションの落とし込み方法から、成果に結びつくまでのフォロー方法等をお伝え致します。

第二部

テーマ：きっと変わる！！物件写真の撮り方
講師：写真家 吉岡一紀氏

ある調査では、お部屋探しに要した平均訪問店舗数は関東で1.9店舗、関西で1.6店舗で、1店舗目で決めた顧客は全体の43.4%という統計が出ております。

これはネットの普及によってエンドユーザーが徹底的に物件を絞り込んだ状態で来店するケースが増えている事を裏付けており、ネットは集客の柱の一つとなっております。

物件の印象を大きく左右する「物件写真」の効果的な撮影方法をプロのカメラマンから実技を通してご習得頂きたいと思います。当日は自社で写真撮影に使用している市販のデジカメをご持参ください。(携帯電話・スマートフォンは不可)



第三部

テーマ：メール営業力アップセミナー
講師：株式会社リクルート 住宅カンパニー 賃貸営業統括部
ビジネス支援チーム プランナー 伊禮幹士氏(いれいかんじ)

ネットでの物件写真を綺麗に掲載した後、頂いた反響メールをいかに集客に結び付けるか？をテーマとした講演です。

SUUMOでは不動産会社様の業務支援を目的に、各種業務支援セミナーを開発・全国展開させて頂いております。
当日のメール営業力アップセミナーでは、反響来店率アップを目的に、メール返信の際の工夫ポイントをお話させて頂きます。



日程

平成24年10月11日(木) 14時～18時 (受付13時30分～)

場所

全国賃貸管理ビジネス協会 本部セミナールームにて

東京都中央区京橋1-1-5 セントラルビル6階 (JR東京駅 八重洲中央から徒歩4分)

備考

- ①参加費 2,000円/1名(税込) …会場受付で現金で申し受けます(領収証と引き換え)
- ②当日は名刺と参加費とデジタルカメラをご持参ください
- ③参加申込が必要です。別紙の申込書に記入の上、FAXで事務局までご返信ください。

問い合わせ先

全国賃貸管理ビジネス協会 南関東ブロック事務局 担当：川原 電話：03-3242-5804