

# 【9月度委員会のご案内】

日程：9月10日(月) 会場：大宮ソニック906号室

## リーシング委員会

10:00～12:00

### ～売れる営業マンの接客技術を盗め～ 《ロールプレイング大会》

『頑張っているのに成果がでない』  
『接客がうまくできない』 そんな方に必見！  
トップ営業マンはどこが違うのか？  
高い成約率を保つ為には工夫や努力が必要です。  
そこで、今回は各企業様のトップ営業マンの皆様に  
実戦ロールプレイング形式にて、その接客技術をご披露して頂きます。  
自分とは『何が違うのか？』レベルアップのヒントを見つけるチャンスです！  
なかなか見れない他社さんの接客等々・・・ご覧頂く機会となります。  
新入社員や若手営業マンの方々にオススメのセミナーです。ぜひご参加ください！

参加予定企業

- ① 株式会社 群馬総合土地販売様
- ② 株式会社 渡辺住研様
- ③ 株式会社 リゾン様
- ④ 株式会社 天極様

## 新新委員会実務者勉強会

13:00～15:00

### ～あっと驚く販売テクニック大公開～ 《売れなかった商品も今や主力商品》

仲介時の契約単価の減少により付帯商品の販売は収益確保の側面からも重要性が増しています。  
勉強会では、付帯商品の販売方法を変えることにより、大幅に売れるようになったという成功事例を会員企業様から公開して頂きます。

- ①付帯商品の販売を検討されている企業様
  - ②付帯商品の販売に苦戦されている企業様
  - ③付帯商品の販売を更に伸ばしたい企業様
- 必見のセミナーです。ぜひご参加ください！

ご紹介を予定している商品

- ①消毒・消臭剤の販売手法  
(入居時の快適な空間の提供)
- ②簡易消火用具の販売手法  
(火災発生時に投げるだけで初期消火)
- ③24時間トラブル対応サービスの販売手法  
(安心・安全・快適な暮らしの提供・管理業務の効率化)

### お 申 込 書

|          |     |       |     |
|----------|-----|-------|-----|
| 御社名      |     | ご担当者  |     |
| TEL      |     | FAX   |     |
| ご住所      |     |       |     |
| リーシング委員会 |     | 新新委員会 |     |
| ご芳名      | ご芳名 | ご芳名   | ご芳名 |
|          |     |       |     |
|          |     |       |     |
|          |     |       |     |

**(公財) 日本賃貸住宅管理協会 全国賃貸管理ビジネス協会**

参加の申込は8月20日迄に → **FAX 048-652-8591**

事務局 担当: 林辺 **TEL 048-661-7355**