

平成 24 年度全管協東海支部総会並びにセミナーのご案内

拝啓 時下益々ご清栄のこととお慶び申し上げます。毎々格別のお引立てを賜り厚くお礼申し上げます。

つきましては、この度、平成 24 年度東海支部総会並びに、セミナーを下記の通り開催致します。皆様、ご多忙とは存じますが、趣旨ご理解の上必ずご出席賜りますようお願い申し上げます。

敬具

記

日時 平成 24 年 6 月 12 日 (火) 12:30～ 受付開始
13:30～14:30 支部総会
14:30～15:00 商品紹介
15:30～17:00 特別講演
17:15～18:30 懇親パーティー

会場 レセプションハウス名古屋通信会館

名古屋市西区牛島町 5-6 TEL:052-551-5111

名古屋駅より北へ徒歩約 10 分
(名古屋ルーセントタワー北隣)

《スケジュール》

1. 支部総会 (13:30～14:30)

- ・東海支部長挨拶・報告
- ・全管協本部報告
- ・(株)全管協共済会報告
- ・資格審査、議長選出、議案審議

【議題】

第 1 号議案 平成 23 年度会員状況、事業報告承認の件 第 2 号議案 平成 23 年度収支決算報告並びに監査報告承認の件 第 3 号議案 平成 24 年度事業計画(案)承認の件 第 4 号議案 平成 24 年度事業予算(案)承認の件 第 5 号議案 東海支部役員並びに支部運営委員、企画運営委員、支部新新委員等の継続・改選及び、本部新新委員変更の件
第 6 号議案 代議員再任の件
第 7 号議案 その他

2. 商品紹介・ブース見学 (14:30～15:30)

3. 特別講演 (15:30～17:00)

「クルマを売りたいならクルマの話しはやめなさい！」

浜松市にあって、イタリア車を日本一売ったセールスパーソン。
(8 年間に 800 台) その営業の秘訣をお伝えします。

講師：株式会社グラッツェミツレ 代表取締役 高塚 苑美 氏 (たかつか そのみ)

4. 懇親パーティー (17:15～18:30)

パーティー	会員様 1名様 2,000円
参加費	業者様、非会員様 1名様 5,000円

【支部総会 特別講演・講師プロフィール】



高塚 苑美（たかつか そのみ）

株式会社グラッツェミッレ 代表取締役

浜松市（静岡県）にあって、イタリア車を日本一売ったセールスパーソン。その営業の秘訣をお伝えします。

【略歴】

- 1977 年 静岡県浜松市生まれ
1999 年 同志社大学経済学部卒業後、単身ニュージーランドへ渡る（小学生からの夢を実現）
- 2000 年 日本帰国を目前に、フランス車のディーラーを営む父親から
「一人やめるので、週 3 日間、次の人が見つかるまでの間、お店番をして欲しい」と頼まれる。
→半年間の約束で受付嬢としてアルバイトを始める。
・半年後、月に 10 台の販売を記録し、本格的にセールスを開始。
・慣れない車業界と、オトコ社会の慣習にもがきながら、独自の営業スタイルを確立。
→「商品説明ゼロ」という営業スタイルは、圧倒的な数字を上げる。
・無名だった店舗の販売を建て直し、「優秀ディーラー賞」を 3 年連続で受賞。
- 2008 年 マネージャーに就任。（輸入車業界で最年少の女性マネージャーとして注目を浴びる）
・女性の支持を集める店舗運営を行い、売上を最下位から「全国 TOP3」に引き上げる。
2010 年、単月で全国 1 位を記録。
・同業者に「話せば売れる」と言われる営業トークは成約率 8 割を超える。
・静岡県浜松市にあって、年間 100 台、8 年で 800 台の販売記録を樹立。
→「日本一、イタリア車を売った女！」と異名がつく
- 2011 年 6 月 『クルマを売りたいなら、クルマの話はやめなさい！』（すばる舎） 出版
2011 年 10 月 株式会社グラッツェミッレ設立。代表取締役に就任。
- 2012 年～ 全国の悩める仕事人を救うため、コンサルティングや講演活動を精力的に行っている。

【著書】

「クルマを売りたいならクルマの話はやめなさい！」（すばる舎）

【実績】

日本経営合理化協会、JAIFA、関西生産性本部、日本生命、
大阪府、浜松市、プルデンシャル生命保険、日星電気、
三菱 UFJ 信託銀行、八光自動車、京都信用金庫 など

全国賃貸管理ビジネス協会東海支部 事務局
TEL 052-485-6438

