

平成 24 年 5 月 吉日

全管協会員企業

全国賃貸管理ビジネス協会 関東支部
南関東ブロック長 大村浩次

5 月 29 日 (火) 開催 全管協賃貸管理ビジネスセミナーのご案内

拝啓 時下ますますご健勝のこととお慶び申し上げます。

昨年から全管協では「5 年で売上を倍にし、勝ち残れる組織を目指す」をテーマに「売上倍増委員会」を発足し、売上倍増に繋がるテーマを公開し合う活動を展開しております。

今回は、「若手社員の育成」をテーマに様々な講師から人材育成に関する企画を行いました。本セミナーを通じて、会員企業皆様の経営体制構築の一助となれば幸いに思います。

つきましては別添のお申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込くださいますようお願い申し上げます。

■主なトピックス

1. 3 月の仲介売上 個人で 570 万円を達成した新卒営業マンの丸秘テク公開&一問一答
(株式会社エスエストラスト：八王子)
2. 自社で取り組んでいる周辺ビジネスの導入事例報告
(全管協 新事業新商品開発委員会)
3. おとなのための「仕事の基本」徹底研修
(株式会社船井総合研究所 チーフコンサルタント 蓮尾登美子氏)

敬具



全国賃貸管理ビジネス協会

若手社員に大変お勧めな勉強会です。

成功を収めている企業の売上向上ノウハウを習得し、
勝ち残れる賃貸管理業の体制構築を目指せ！

先着40名



平成24年度
第1回

賃貸管理ビジネスセミナー

全国賃貸管理ビジネス協会 南関東ブロック

第一部

3月の仲介売上 個人で570万円を達成した新卒営業マンの
丸秘テク公開&一問一答(株式会社エスエストラスト:八王子)

八王子の地域ナンバーワン企業のエスエストラストに凄い営業マンがいた！
3月仲介売上で570万円を個人でしかも新卒営業マンが達成したとのこと。
そんな驚きの営業成績を達成する為に入社から日々取り組んだ事をご本人から発表頂き、
講師と参加者間の一問一答で、ご参加の皆様へ刺激を受けて頂きたいと思っております。

第二部

自社で取り組んでいる周辺ビジネスの導入事例報告
(南関東ブロック 新事業新商品開発委員会)

賃貸管理業界で売上向上に繋がる新ビジネス、新商品を研究開発し、自社で実践し会員企業に
フィードバックする新事業新商品開発委員会(新新委員会)メンバーから、実際に導入して成功し
た商品の成果と、現場へのオペレーションの落とし込み方法から、成果に結びつくまでの苦労話等
をお伝え致します。

第三部

おとなのための「仕事の基本」徹底研修
株式会社船井総合研究所 チーフコンサルタント 蓮尾登美子氏

幹部社員からパート、アルバイト社員までの人財育成に一貫して携
わる。船井総合研究所入社以来、創業者船井幸雄の教えを自ら実
践し続けてきた。
今回は「選ばれる営業マン」になる為に必要な礼儀、マナー、基本
的な立ち振る舞い等が徹底的にご習得頂けます。
平成22年に全管協で行った同セミナーが非常に好評で会員皆様か
ら開催の要望を多く頂き、今回の開催が実現しました。
入社間もない新入・中途社員から、人材育成部門の社員にとっても
大変お薦めなコンテンツです。



日程

平成24年5月29日(火)14時～18時 (受付開始13時30分～)

場所

全国賃貸管理ビジネス協会 本部セミナールームにて
東京都中央区京橋1-1-5 セントラルビル6階 (JR東京駅 八重洲南口から徒歩4分)

備考

- ①参加費 2,000円/1名(税込) …会場受付で現金で申し受けます(領収証と引き換え)
- ②当日は名刺と参加費をご持参ください
- ③駐車場はございません、公共交通機関でご来場ください

問い合わせ先

全国賃貸管理ビジネス協会 南関東ブロック事務局 担当:川原 電話:03-3242-5804