



他社に学ぶ、他エリアに学ぶ。**好** 事例をいかに吸収するか！

全国的な家賃低下の影響から、既に仲介手数料・管理手数料以外の新たな収益源の模索が始まっております。このセミナーは、**他社成功事例**や**取扱実績・売り方**まで知ることのできるまたとない機会でございます。**会員様・非会員様問わず**、参加して頂いて情報を拾って頂ければ幸いです。

第一部 13:05~14:35

「パネルディスカッション
～契約単価をUPする方法 各社の付帯商品への取組み～」

「パネラー」に賃貸の実務者の方にご参加頂き、各社の付帯商品への取組を交えてパネルディスカッションを行います。
コーディネーターには**榊明和不動産 代表取締役 川口 雄一郎氏**、**全国賃貸管理ビジネス協会 本部事務局より阪口 富左雄氏**をお招きしての、付帯商品導入の実例など契約単価UPの方法は必見です。

第二部 14:45~15:45

「真の賃貸管理会社しか生き残れない時代が来た
不動産管理業の根源的価値を追求せよ」

年商はグループ合計40億、従業員数160名。熊本を拠点にアパマンショップ10店舗を運営されている**榊明和不動産代表取締役社長 川口雄一郎氏**。同社において、オーナー、学生、法人の実際の取組みや売上実績をもとにした自社での取り組みをご講演頂けます。



講師:株式会社 明和不動産
代表取締役 社長 川口 雄一郎 氏

第三部 16:00~16:30

「付帯商品導入成功の「裏側」全部見せます！」

管理会社の収益向上・業務効率アップに繋がる「付帯商品」。必要性は理解していても実際に売れないと思っている企業様必見！全国の好事例集めてました。販売の秘訣がここに集結！是非これを機に“付帯商品プロフェッショナル”を目指せ！！

講師:株式会社アクトコール 石村 裕樹 氏

主催:全国賃貸管理ビジネス協会 四国支部
協力:株式会社アクトコール

賃貸管理業界セミナー参加者満足度NO1

参加者アンケート

- 実際に日々の業務とリンクすることが大変多く、身近な事として大変参考になりました。(新潟-管理会社社長)
- すぐ実践に移せる工夫が多く、会社に提案してみようと思った。(長野-仲介店店長)
- これからもいろいろな商品を是非紹介してほしい。(埼玉-管理会社社長)
- 具体的な手法なため明日から活用できると感じました。(栃木-店長)



開催概要		会場地図
セミナー開催日程	8月 28日(金) 13:00~(受付12:30~)	
日時	8月 28日(金) 13:00~(受付12:30~)	
会場	高松国際ホテル 住所:香川県高松市木太町2191-1 TEL:087-861-0293	
懇親会費	お一人様5,000円	

お問い合わせ先 株式会社アクトコール 担当 津戸 03-5312-2300

参加申込記入欄			
企業名	担当者名		
Tel	fax		
アドレス			
氏名	役職	部署	懇親会
			参加 ・ 不参加
			参加 ・ 不参加
			参加 ・ 不参加
			参加 ・ 不参加