

付帯商品現場密着セミナー

参加
無料

セミナーのご案内

全管協北陸支部では今回「現場の声」に重きを置きまして、いつものセミナー方式と違った「現場密着セミナー」を開催致します。講義の内容はもちろんのこと、講師を務める方も実際に店舗で働いていらっしゃる店長などをお迎えして、現在の販売手法、取り組みを特別に公開致します。全く付帯商品の販売経験のない店長、今まで付帯商品の販売に抵抗のあった店長など、様々な方のお話を聞けるセミナーとなっておりますので、繁忙期前にこそ是非お見逃しなく！

第1部

『スタッフ平均年齢43.9歳！ぼちぼち声かけ年間311件～導入4年、2年間はほぼ売れず...着実に進んでいきます～』

当社平均年齢43.9歳！遅咲きのスタート！

年齢は一切関係ないです！

講師：株式会社平田不動産(福井県)
辻 佳江 氏

第2部

『付帯商品販売はお客様と同じ目線で』

～自分がいないものはお客様もいません～

より多くのお客様にご納得いただく為には商品への理解が不可欠ですが、営業経験にはあまり関係なく、誰にでも実績を上げる事が出来る商品だと考えております！

講師：タカラ不動産株式会社(石川県)
西南店 土井 勉 氏

第3部

『賃貸営業経験は関係なし！新人でも付帯商品は売れる！』

～入社1年目、2年目の社員が大活躍！新人が社風を変える！～

新人時代から何のためらいもなく付帯商品売り続けた、社員の付帯商品に対する考え方、売り方、お客様への説明の仕方を皆様に公開したいと思います。

講師：朝日不動産株式会社(富山県)
富山山室店副店長 杉森 由香利 氏

第4部

『繁忙期に向けて、勝ち残り戦略とは!？』

～付帯商品販売の決め手!!～

3名の講師の方のお話を統括し、現場で付帯商品を販売する上で実践できる大切なこととは？全国の事例を含めこのセミナーだけで大公開致します！

講師：株式会社アクトコール
石村 裕樹 氏

主催：全国賃貸管理ビジネス協会 北陸支部

北陸マインド部会

協力：株式会社アクトコール

セミナー開催日程

日時	12月18日(金) 13:00～17:00 (受付12:30)
会場	ホテル金沢 4F エメラルドBルーム&風月
参加費	無料
お問合せ	全国賃貸管理ビジネス協会 北陸支部事務局 TEL:076-264-9155 担当：安江



金沢市堀川新町1番1号
TEL:076-223-1111

参加申し込み記入欄

企業名			
住所			
電話番号	FAX		
ご参加者名(役職)	()		

ご返信用FAX番号： 076-264-9156

締切：12月4日(午後6時)まで