

目指せ! 付帯商品売上No.1社員

商品セミナー

～付帯商品売上UPのためのグループディスカッション～

自分の販売手法は良いのか? もっとお客様に響く営業トークはないのか? そんな疑問を解決し、他社のトップ営業マンの話が聞きたい、他社の営業マンと交流を深めたい、そんな**熱い気持ち**が叶えられるセミナーを今回セッティングしました。このセミナーに参加した後の自分は自信に充ち溢れ、お客様に心から喜んで頂けるように付帯商品を勧めているはずです。

さあ、全国で付帯商品売上**No.1**を目指しましょう!

経営者 責任者 グループ

社員の目標・実績管理、
社員のモチベーションを
上げる方法




窓口 担当者 グループ

付帯商品の
売り方事例
成功例・失敗例



開催概要

開催日	平成21年8月19日(水)	
時間	受付13:00～セミナー13:30～16:30	
会場	ホテルモントレ仙台	

■参加申込記入欄■ お申し込み期限 8月10日(月)

御社名				
参加者	希望グループ	氏名	希望グループ	
	経営 窓口		経営	窓口

返信用FAX 022-222-9005