

支部会・セミナー現場レポート

作成者 石部
提出日 2014年9月9日

■ 概要

支部/ブロック名	四国	支部/ブロック	種別 (当てはまるものを選択)	<input type="checkbox"/> 支部会	<input checked="" type="checkbox"/> セミナー	<input type="checkbox"/> 研修
開催日時	2014年9月3日	水	(13 時 0 分 ~ 15 時 30 分)			
開催県	愛媛	県	開催場所(会場名)	ホテルJALシティ松山		
会員参加数	21 社	60 名	非会員参加数	2 社	3 名	
P会員参加数	8 社	10 名	合計	31 社	73 名	

■ 講演内容

タイトル	会員による付帯商品の販売成功事例とパートナー企業からのアドバイス 演題：〇〇商品は、こうすれば売れる！！					
講師名	講師：香川県 (株)グローバルセンター 番町店副店長 和田 直人					
内容 (講演要旨・ポイント等を箇条書き)	14時05分から14時30分 25分 主に、(株)デマンド倶楽部の浄水器についての発表					
	14時35分から15時00分 25分 自社管理物件以外の保険獲得に向けた勉強会 演題： 保険獲得の現状とケース別の取り組み、キャンペーンの展開について 説明： エタニティ少額短期保険(株) 取締役営業部長 杉野 雅哉					

タイトル	演題：【 売上を6倍伸ばす仲介営業マン、入居率を15%改善する管理スタッフの人材育成法 】					
講師名	講師：プリンシプル住まい総研 所長 上野 典行					
内容 (講演要旨・ポイント等を箇条書き)	14時00分から15時30分 90分 仲介のWEB掲載・メール・接客対応、管理の入居促進のコンサルティング戦略を実例を交えて解説します。 採用・適正テスト・メールや接客のロープレ・研修方法や管理会社向けの物件課題の分析フレームワークまで。					

■ その他

内容 (講演要旨・ポイント等を箇条書き)	 					
-------------------------	--	--	--	--	--	--

総評 (特記事項)						
--------------	--	--	--	--	--	--

※支部会・セミナーの画像を3枚以上提出(画像ファイルに番号を振り、別途添付)してください。

画像①の説明	例: 講師〇〇氏	画像②の説明	例: 会場の様子
画像③の説明		画像④の説明	